

Praktikum

Sales & Business Development (m/w/d)

**Sektor**

Energie- & Mobilitätswende

**Voraussetzung**

Erste Arbeitserfahrung;
Ab 5. Fachsemester

**Startdatum**

Ab sofort

**Arbeitszeiten**

Vollzeit – flexibel
einteilbar

**Dauer**

Zwei bis sechs
Monate

**Arbeitsplatz**

Gründerzentrum
Augsburg

Dich faszinieren nachhaltige Technologien in der Energiewirtschaft?

Dann unterstütze uns als Praktikant*in im Bereich Business Development. Wir bieten Dir ein vielfältiges und abwechslungsreiches Aufgabenspektrum an und ermöglichen es Dir, eigenständig Teilprojekte von Tag eins an zu übernehmen.

Bei uns wirst du flache Hierarchien genießen und direkt mit dem Gründerteam zusammenarbeiten - gemeinsam setzen wir neue Nachhaltigkeits-Standards von Firmen.

Unternehmensbeschreibung

Die Reonic GmbH ist ein junges Start-Up mit Sitz in Augsburg. Wir als digitale Energieberater der Zukunft bieten vielfältige Lösungen im Bereich erneuerbarer Energien an.

Durch unser digitales Ökosystem treiben wir mit unseren Partnern (Energieversorger, Autohändler, Solarteure) ökonomisch und ökologisch sinnvoll die Energie- und Mobilitätswende voran.

Wir fokussieren uns dabei auf die Digitalisierung des Vertriebs von Photovoltaik-Anlagen, E-Autos und Stromspeichern und stellen dazu verschiedene IT-Instrumente zur Verfügung. Mit unserer multienergetischen Simulation errechnen wir individuell und präzise, wann sich welche Komponenten (PV-Anlage, Stromspeicher, E-Autos) lohnen, woher Ersparnisse kommen und geben maßgeschneiderte Handlungsempfehlungen.

Als digitale Energieberater bieten wir die Plattform, um unsere Partner sowie deren Endkunden zu vernetzen, für eine ganzheitliche energetische Lösung – alles aus einer Hand.

Was sind Deine Aufgaben?

Du möchtest Hands-on miterleben was unsere Kunden beschäftigt?

- Du begleitest unsere B2B-Kunden – von initialen Gesprächen mit der Vertriebsleitung und Geschäftsführung bis hin zur Implementierung.
- Du bereitest Sales-Termine vor und findest heraus, was unsere Kunden wirklich beschäftigt.
- Du analysierst und unterstützt bei der Implementierung von digitalen Marketing- und Vertriebskanälen.

Dich begeistern strategische Themen?

- Du analysierst europäische Märkte zu Themen der E-Mobilität, Photovoltaik und der Energiewende.
- Du treibst das Wachstum von Reonic voran und arbeitest an der strategischen Planung und Umsetzung von neuen Projekten.
- Du recherchierst nach potenziellen Partnerschaften und befasst Dich mit aktuellen Trends der Branche und erkennst die Bedürfnisse unserer Kunden.

Was Du mitbringen solltest:

- Du hast bereits Vorwissen zum Thema der Energiewende und nachhaltigen Energien.
- Du bist eigenständig und hast erste praktische Erfahrungen gesammelt.
- Du bist bekannt für Deine Zielstrebigkeit und Erfolgsansprüche.
- Du handelst analytisch, proaktiv und agierst professionell im Umgang mit Kunden und Kollegen.
- Du studierst Wirtschaftswissenschaften, (Wirtschafts-) Ingenieurwesen, (Wirtschafts-) Informatik, Energiewirtschaft oder Vergleichbares und bist mindestens im fünften Bachelor-Semester.

Was wir bieten?

- Wir bieten Dir die Möglichkeit, an einem zukunftsorientiertem Geschäftsmodell, das die Verkehrs- & Energiewende vorantreibt, mitzuwirken & zu gestalten.
- Wir unterstützen Dich bei der persönlichen Weiterentwicklung und garantieren eine steile Lernkurve.
- Wir ermöglichen flexible Arbeitszeiten.
- Erlebe unseren einzigartigen Teamgeist und gestalte mit uns in entspannter Arbeitsatmosphäre die Zukunft.
- Anschließend an ein Praktikum besteht die Option als Werkstudent*in bei uns weiter zu arbeiten.

Hast du Fragen?



Udo
(+49) 151 27191156
udo.sill@reonic.de

Website: www.reonic.de
LinkedIn: www.linkedin.com

Du hast Lust, uns mit deinen Ideen zu unterstützen?
Wir freuen uns auf Dich!